



with コロナ 営業戦略

～実践！営業マナー
の本質を学びます～

新型コロナウイルス感染拡大（以下コロナ）は、企業等における営業活動や業績に大きな影響を与えました。コロナ前の営業スタイルにこだわると、業績回復が困難になる可能性は高く、なにより今後もコロナのような感染症や災害が起こるリスクが高いと予測されます。

受講
無料

開催スケジュール

令和5年3月8日（水）

16:00 - 17:30

定員：15名

※定員になり次第締切

熊本市託麻商工会2階研修室

現在の経営資源を活用した既存顧客との「つながり強化」、また、新規顧客の獲得に向けた新しい営業スタイルについて、お客様や取引先との窓口対応のご担当者様向けに、マナーの本質「相手を思いやること」、「相手を尊重し、配慮する」ことを実践し学びます。

講師

接遇・ビジネスコンサルタント
ファイアースポット

代表 桑原たか子



▼PROFILE

熊本県商工会連合会エキスパート専門家登録
大学、行政、団体や企業などの人材支援、セミナー
講演は年間150回以上



096-380-0014



096-380-0246



kstakuma
@lime.oc
n.ne.jp



熊本市東区長嶺東
7丁目9-8

w i t h コロナ営業戦略 講習会申込書

FAX096-380-0246

熊本市託麻商工会行き

事業所名

参加者名

参加者役職名

参加者の連絡先

新型コロナウイルス感染防止対策にご協力ください